

midt

regionmidtjylland

Velkommen

Udbudspræsentation:
Hjerteklapper og -ringe



Indkøb og Logistik

www.regionmidtjylland.dk



Formålet med udbudspræsentation

- Forebygge mulige fejl i de kommende tilbud



Dagens program

- Indledning og præsentation
- Præsentation af bruger- og implementeringsgruppen
- Det foranliggende arbejde samt tidsplan
- Udbudsmaterialets opbygning
- De udbudte produkter
- Tildeling af aftaler
- Demonstration/afprøvning



Deltagere i udbudet

- Region Midt og Nord:

Birgitte Fjeldgaard (Strategisk Indkøber; Nord) Jette Hvid Sørensen (assistent/stamdata; Midt) og Kirsten Holme (Sundhedsfaglig Indkøber, Midt)

- Bruger- og implementeringsgruppen:

Nord / Jan Jesper Andreasen, Jens Grønlund, Annette Kirkegaard Pedersen, Betinna Fredberg Iversen
Midt / Lars Ilkjær, Hans Henrik Kure, Kaj Erik Klaaborg, Ina Høgh og Jeanette Nielsen



Foranliggende arbejde / vigtige datoer

- 30.4 internt opstartsmøde i IKL
- 26.5 brugergruppemøde med Skejby
- 15.6 opsamlingsmøde med Region Nord
- 12.8 brugergruppemøde samlet mellem Nord og Midt
- 3.9 internt opfølgingsmøde i IKL
- 7.9 offentliggørelse på TED
- 21.9 udbudspræsentation
- 19.10 frist for spørgsmål
- 22.10 offentliggørelse af de sidste svar
- 30.10 tilbudsfrist
- 17.11 tilbuds- og produktpræsentation
- 1.1.10 Kontraktstart



Udbudsmaterialets opbygning

- Udbudsbetingelser
 - Pkt. 1 den formelle ramme for udbudet
 - Pkt. 2 disposition for tilbud
 - Udbudsbilag 1-8 som alle på nær bilag 6 skal udfyldes eller der skal vedlægges data
- Udkast til Kontrakt
 - Pkt. 1-25 er de formelle aftaler
 - Kontraktbilag 1-7; hvor bilag 1, 2 og 4 skal udfyldes eller der skal vedlægges oplysninger
 - Kontraktbilag 1 / kravspecifikationerne
 - Kontraktbilag 2 / tilbudslisten



De udbudte produkter

- Produktgruppe A / mekaniske aorta- og mitralklap
- Produktgruppe B / Compositegraft
- Produktgruppe C / Mitralring
- Produktgruppe D / Tricuspidalring
- Produktgruppe E / Biologisk stentet aorta- og mitralklap
- Produktgruppe F / Biologisk stentløs aortaklap



Tildeling af aftaler

- Det økonomisk mest fordelagtige tilbud:
 - Tilbudspris 30 %
 - Kvalitet og funktionalitet 50 %
 - Forskning, udvikling, dokumentation, service- og uddannelsestilbud 15 %
 - Leveringssikkerhed, håndterbarhed, lager og lagerservice 5 %

- Hensigten er, en produktgruppe er lig en leverandør



Referat fra dagens møde...

- ...bliver offentliggjort på www.udbud.rm.dk ,
ligesom alle evt. rettelser og fremtidige
svar på spørgsmål

midt
regionmidtjylland

Tak for i dag