

OVERSIGT OVER ORGANISATIONER DU KAN MØDE TIL SPEED DATING ARRANGEMENTET

Navn	Hvad tilbyder Vi ift. dagens tema	Navn på Repræsentant
Videnscenter for landbrug www.vfl.dk	Videnscentret for Landbrug er brobygger mellem forskningen og det praktiske landbrug. Vores fokus er på rådgivning der sikrer økonomisk rentabel produktion af sunde fødevarer under hensyntagen til miljø dyrevelfærd. I Kina har vi arbejdet med sporbarhed og fødevaresikkerhed.	Torben Huus-Bruun, Senior Consultant
Life Science, Teknologisk Institut www.teknologisk.dk/25465	Fødevarer – Sensorik og forbrugertest. Smag er en størrelse, som kan sættes på kurver og formler. Med avancerede instrumenter og systematisk brug af smagstest blandt forbrugere kan vi udskille de enkelte dele og finde både den gode og den dårlige smag. Vi hjælper fødevarerproducenter med at udvikle en opskrift på den unikke smag. Vi kan få kunderne til at foretrække smagen, konsistensen og lugten af dit produkt.	Gerner Hansen Sektionsleder Fødevareteknologi Per Isager, Centerchef fødevareteknologi
AgroTech www.agrotech.dk	AgroTech er ved at etablere "Gateway to Shanghai", med det hovedformål at hjælpe danske virksomheder med at etablere fødevarereksport til Kina. Via Gateway to Shanghai vil virksomhedernes produkter blive vurderet og tilpasset til det kinesiske marked og søgt afsat via vort samarbejde med Danish Showroom. Udover fødevarerinnovation arbejder AgroTech med rådgivning og teknologiske serviceydelser indenfor biomasse, bioeffektivitet, grønne livsmiljøer, miljøteknologi samt planteteknologi.	Henrik Rendbøll, Market Development Manager
MidtNet www.midtnet.com	MIDTNET henvender sig til Region Midtjyllands virksomheder og videninstitutioner. MIDTNET arbejder kun med Kina. Vi er specialiseret i at arbejde med relations opbygning til myndigheder, videninstitutioner og kommercielle partnere. Virksomheder kan i samarbejde med videninstitutioner søge støtte til konkrete videnbaserede Kina projekter.	Karen Søndergaard, Project Manager, Rikke Wettenstrøm, Project Consultant
Future Food Innovation / Agro Business Park www.futurefoodinnovation.dk / www.agropark.dk	Future Food Innovations aktiviteter skal styrke innovationskraften og sikre et internationalt konkurrencedygtigt fødevarerhverv. Det skal ske ved at bringe virksomheder, viden og brugere sammen primært i Region Midtjylland, således at de udvikler og kommercialiserer nye innovative produkter. Det kinesiske marked er en af flere målgrupper.	Gyda Bay, Innovationschef, Kathrine Vejgaard Stage, Project Manager
Danish Chinese Business Forum www.dcbf.dk	Danish-Chinese Business Forum is an independent, non-profit executive network organisation that aims to strengthen commercial ties between Denmark and China. Danish-Chinese Business Forum acts as an enabler of information and knowledge exchange among companies and organisations with a common interest in Danish-Chinese business relations. Danish-Chinese Business Forum provides an extensive framework for knowledge exchange among members.	Bonnie Dræby Lind, CRM Manager
Danish Food Tech Group / Eksportforeningen www.dk-eksport.dk	Danish Food Tech Group under Eksportforeningen er et eksportnetværk for rådgivere og leverandører af proces og packaging udstyr til den globale fødevarerindustri. Via netværk og fælles eksportfremstød skaber vi rammerne, for at din virksomhed får adgang til viden og kontakter, som kan styrke jeres internationale salg og åbne døre til nye markeder.	Heidi Ravn, Business Sector Manager Danish Food Tech Group

<p>VIFU / Food Network vifu.dk / foodnetwork.dk</p>	<p>VIFU har fokus på fødevarer, fødevarerudvikling og fødevarerinnovation. Inden for den branche er vi med til at skabe vækst og udvikling ved at danne utraditionelle alliancer og kombinere viden fra forskningen med erfaring fra fødevarerhvervet og dermed opnå resultater, som alle kan have gavn af.</p> <p>FoodNetwork har til formål inden for fødevarersektoren: at skabe vækst og udvikling gennem dannelse af netværk, projekter og aktiviteter på tværs af erhvervs, forsknings- og uddannelsesinstitutioner samt gennem offentlig og privat samspil at virke som den samlende og koordinerende enhed, der skaber overblik og synlighed omkring relevante samarbejdspartnere for alle aktører i sektoren at understøtte og facilitere eksisterende og spirende delklynger over hele landet at skabe internationale relationer, der understøtter de tre overstående formålsparagraffer.</p>	<p>Britt Sandvad, Projektchef</p>
<p>IFU - Investment Fund for Developing countries www.ifu.dk</p> <p>Kapitalplatformen</p>	<p>IFU hjælper virksomheder med at gennemføre investeringer i udviklingslande herunder Kina, samt skræddersyede globaliseringstjek af SMVer.</p> <p>Kapitalplatformen sikre midtjyske virksomheder et overblik over de væsentligste tilbud og aktører, inden for finansiering og kapitaltilførsel. Kapitalplatformen er et regionalt samlingspunkt der fremmer flere finansielle samarbejdsflader.</p>	<p>Catherine Isabelle Cax, Senior Investment Manager, Anders Nellemose, Senior Investment Manager, Frank Zimmerman, Investeringsrådgiver</p>
<p>Landbrug og Fødevarer www.lf.dk</p>	<p>L&F har kontor i Beijing, og arbejder løbende med markedsadgang og afsætningsaktiviteter i Kina, samt promoverer dansk fødevarer sikkerhed og branchen i almindelighed over for kinesiske myndigheder, virksomheder, og forbrugere.</p>	<p>Hugo Høllede, Market Manager</p>
<p>Markedsmodningsfonden</p>	<p>Markedsmodningsfonden giver virksomheder tilskud til test og tilpasning af nye produkter eller garanti, der giver køberen tryghed. Fonden giver også offentlige institutioner tilskud til lettere at efterspørge nye innovative løsninger. Derved hjælper Markedsmodningsfonden virksomheders nye produkter hurtigere på markedet og gør det lettere for offentlige institutioner at efterspørge innovative løsninger.</p>	<p>Mette Frimodt-Møller, Specialkonsulent</p>
<p>Globalmidt www.globalmidt.dk</p>	<p>GLOBALmidt er Region Midtjyllands eksport- og internationaliseringsprogram, der hjælper små og mellemstore virksomheder fra regionen ud på eksportmarkederne. Der gennemføres markedsbesøg, business missions, eksport workshops, coaching forløb og meget mere. GLOBALmidt samarbejder med Eksportrådet, IFU, EKF og DANIDA om en række aktiviteter, der bl.a. involverer det danske innovationscenter i Shanghai. Flere aktiviteter – bl.a. business missions - rettet mod det kinesiske marked vil blive gennemført. GLOBALmidt gennemføres i et samarbejde mellem Væksthus Midtjylland, Eksportforeningen, Håndværksrådet, Enterprise Europe Network, Via University College og Central Denmark EU Office (Bruxelles). Virksomhederne fra regionen kan deltage på konkurrencedygtige vilkår.</p>	<p>Søren Asp Mikkelsen, Projektleder</p>
<p>Eksportrådet um.dk/da/eksportraadet</p>	<p>Eksportrådet yder support i forhold internationaliseringsprojekter samt dertilhørende eksportsparring, innovation, sourcing, kulturforståelse samt handelsbarrierer ved indgangen til nye markeder.</p>	<p>Peter Mygind Rasmussen, Internationaliseringsrådgiverekspt</p>

<p>Eksport Kredit Fonden www.ekf.dk</p>	<p>EKF henvender sig til både små og store virksomheder, der eksporterer varer eller tjenesteydelser. EKF kan hjælpe med at skaffe finansiering til den danske eksportvirksomhed til at kunne vækste, producere ordrer, stille garantier eller investere i produktionsaktiver i Danmark eller udlandet. Samtidig kan vi hjælpe med længerevarende finansieringsløsninger til den udenlandske køber (i Kina) ved køb af danske varer. Herudover kan EKF hjælpe med at afdække risici ved eksport, eksempelvis oparbejdningsrisici og kreditrisici.</p>	<p>Michael Hemmingsen, Senior consultant</p>
<p>Naturerhvervsstyrelsen naturerhverv.fvm.dk</p>	<p>NaturErhvervsstyrelsen er i færd med at styrke sin dialog med agroindustrien for blandt andet at kunne understøtte dennes eksportbestrebelse til 3. lande. Fokus er på at afdække, hvor myndigheds-myndighedsdialog om reguleringsmæssige udfordringer kan gøre en positiv forskel for eksporten.</p>	<p>Michael Clausen, Specialkonsulent</p>
<p>Danish Showroom</p>	<p>Danish Showroom can establish a link between food exporters who wishes to enter the Chinese market. Depending on method the Danish Showroom can provide sales management, Chinese sales employees, import services, payment services, financing orders etc.</p>	<p>Steve Wang, Chairman</p>